

Programme client témoin
Devenez notre référence
sur votre secteur d'activité.



Être l'ambassadeur d'une solution parfaitement intégrable à votre écosystème d'entreprise.

Intuitive et innovante, Zen dans sa version Online se positionne comme **LA GED** la plus complète du marché.

Cette polyvalence lui permet d'être un outil efficace et accessible aux entreprises de tous secteurs.

Pourtant, certaines entreprises sont réticentes à l'idée d'installer un logiciel qui n'a pas encore fait ses preuves auprès de leur secteur. Pour gagner leur confiance, il nous faut acquérir des références dans ces domaines d'activité. C'est pourquoi Entropics lance son programme **Client Témoin**. Le principe est simple et s'articule autour d'une relation de gains réciproques entre Entropics et l'entreprise pilote.



L'entreprise pilote s'engage

- ▶ En Autorisant Entropics à citer l'entreprise parmi ses références.
- ▶ En validant un témoignage fourni par ENTROPICS qui sera diffusé auprès de nos prospects et sur notre site internet. Ce témoignage sera par ailleurs source de visibilité pour votre entreprise puisque notre site génère près de 1100 visiteurs/mois.
- ▶ En permettant à nos prospects de découvrir le logiciel en application, en les accueillant une fois par an dans vos locaux. Ces visites, à la charge d'Entropics, seront subordonnées à un délai de prévenance de 30 jours et à la possibilité pour l'entreprise de refuser une visite sans motif (par exemple si le moment est mal choisi ou si le prospect en question est un concurrent).



En contrepartie, Entropics s'engage

- ▶ À Offrir une remise très substantielle sur l'implantation de la GED ZenOnline.
- ▶ À Publier le logo et l'hyperlien de l'entreprise pilote sur son site Web.

Exemple de témoignage client

Ils parlent de nous

Leur nouvelle version est bluffante ! J'ai pu mettre en place pour mon client 4 circuits de validation avec gestion de seuils et ce en moins d'une journée ! La difficulté était que mon client souhaitait que les approbateurs soient désignés non pas nommément mais au travers de leur position vis à vis du demandeur. De plus, le mode de notification peut également varier (sms, mail, message)... Et pour terminer, mon Client a pu prendre le relais et est désormais autonome pour gérer ses Workflow. Nous allons prochainement entamer la mise en place des NDF. Bref 2022 se présente bien!



Michel Thomas
Consultant GED Intégrateur

Nous sommes équipés de SAGE 100 et nous recherchions une solution en capacité de gérer des comptabilités pour plus de 20 établissements. La solution concurrente proposée était un peu trop "sommaire" et nous avons été convaincus par la présentation faite par Gaëlle. Le fait que ZenOnline dispose d'un module Achat intégré permettant de pouvoir gérer les approbations de commandes a été déterminant dans notre choix. ZenOnline nous a permis de régler très facilement notre besoin et même de faire des situations trimestrielles. La gestion des FNP est vraiment SUPER!



Patrick Moccart
Chef Comptable

Ma mission était de trouver le mouton à 5 pattes, c'est à dire une solution en capacité de traiter 4 sujets : Permettre la dématérialisation des factures Fournisseurs, la mise en place d'un portail clients intégré à notre site Web, la gestion des flux courriers et courriels avec routage des documents entrants en fonction de leur contenu (Intelligence Artificielle). Permettre le travail collaboratif de 300 collaborateurs sur des documents en mode "sécurisé" . ZenOnline coche toutes les cases. Le projet est en production depuis la rentrée 2021. Je recommande !



Michèle Lefort
Chef de projet Démat

D'autres témoignages à découvrir ici : <http://www.entropics.fr/>